

ОБРАЩАЯСЬ
ЗА КОММЕРЧЕСКИМ
ЛЕЧЕНИЕМ, ВЫ РИСКУЕТЕ
НАРВАТЬСЯ НА МОШЕННИКОВ

Осторожно: частная клиника!

Летом этого года на всю страну прогремела история сотрудницы одной из частных клиник Петербурга, которая мнимыми диагнозами выколачивала из своих пациентов деньги. Напомним: 43-летняя врач-гинеколог умышленно поставила своей знакомой несуществующий диагноз — беременность. После, боясь разоблачения, «обнаружила» угрозу выкидыша. Затем инициировала аборт. В результате она получила от «несостоявшейся матери» 270 тысяч рублей. В настоящий момент в отношении мошенницы возбуждено уголовное дело. А пострадавшая несчастная, по ее собственным словам, учится после потрясений «ходить и дышать заново».

История — вопиющая, резонансная, но, думается, не единичная.

Что там творится за стенами коммерческих клиник, которые растут сегодня, как грибы после дождя, — остается только догадываться.

В редакцию «Вечёрки» обратился врач-травматолог одной из петербургских больниц, практикующий хирург, который волей случая оказался в кресле врача одной из таких частных клиник и счел своим долгом предупредить о том, что может ждать больного на приеме у частного доктора. Настоящее имя этого человека мы не указываем (назовем его условно Андрей Сергеевич), как не указываем и название учреждения.

— Андрей Сергеевич, расскажите, как вы попали в эту клинику? На чем она специализируется?

— Руководители этого учреждения сами вышли на меня. Сказали, есть интересное предложение на взаимовыгодных условиях. Звонили несколько раз. В результате, когда у меня возник свободный день, я решил сходить. Клиника специализируется на патологиях опорно-двигательного аппарата, сосудов, а также неврологии. В их штате помимо травматолога есть невролог, сосудистый хирург, гинеколог, уролог. Своеобразной приманкой является довольно низкая цена на МРТ (магнитно-резонансную терапию), а также приложение к обследованию — бесплатная консультация у доктора по профилю. Бесплатная! На это многие клюют: почему бы не обследоваться у специалиста? В день, когда я пришел, мне предложили поработать и сообщили, что уже записано 10 пациентов. Я согласился.

— Что оказалось не так?

— Началось с того, что меня предупредили: каждой женщине нужно назначать обследование гинеколога, мужчине — уролога, независимо от диагноза. А также всем — физиотерапию и инфузионную терапию, то есть капельницу, без исключений. «Чем больше вы уговорите и назначите больному приемов, тем больше получите денег», — сказали мне. Ключевое слово было «уговорите». Замечу, что в коммерческой медицине это в принципе нормальная практика — уговаривать больного на те или иные процедуры. Но — в пределах показаний к лечению и здравого смысла. Здесь же ненужные обследования назначались обязательно! Меня это возмутило. Судите сами, если человек пришел с болью в пятке, отправлять его к гинекологу по меньшей мере странно.

— То есть суть деятельности компании — в выкачивании денег?

— Да. Врач смотрит вас и назначает абсолютно индифферентное лечение. Которое вреда не принесет. Но и пользы не будет! Зато выкачает немало средств. А ведь человек приходит в коммерческую клинику, чтобы гарантированно получить результат! За один круг больному приходится выкладывать в этой клинике 20 — 35 тысяч рублей. А что сюда входит? Несколько капельниц и физиопроцедур. Что такое физио? Вам поставили два электрода, и вы посидели 15 минут. А капельница? Раствор очищенной воды, сосудорасширяющий, витаминный и питательный препараты. И та и другая процедура стоит копейки. И ни одна из них не является специфической, то есть не лечит болезнь. Все это препараты об-

щего действия. Пальцем в небо: занимайтесь физкультурой или принимайте кальций! Когда нормальный врач направляет на лечение, он обязан назначить патогенетическое лечение, то есть нацеленное на исправление конкретного недуга. И только как приложение, для общего укрепления организма, можно прописать курс питательных и витаминных препаратов.

— С какими конкретно случаями вам пришлось столкнуться?

— Ко мне пришел мужчина с ушибом бедра. Пять дней

● Частная клиника обязана получить лицензию на осуществление медицинской деятельности (выдает Комитет по здравоохранению по Санкт-Петербургу или федеральные органы). Лицензия должна своевременно продлеваться. ● Если у вас возникают сомнения в качестве оказываемых вам медицинских услуг, вы можете обратиться в Роспотребнадзор, который обязан провести проверку.

назад в этой клинике ему назначили капельницу. Он сказал мне, что его лихорадит, хуже становится, температура растет, боли усиливаются. Но он приходит и делает капельницы: «Терплю, раз доктор сказал». А у него уже анурия наступает — отказывают почки. Он серого цвета, распространение инфекции по организму началось. Ему нужно срочно в больницу, абсцесс вскрывать, антибиотики принимать в высоких дозах, да по сильнее. А тут какие-то витаминные капельницы! Да, их можно назначать, но только как дополнение к основному лечению и после вскрытия очага инфекции. После того как больного диагностировали по-человечески, а не думали весь прием, как с него 25 тысяч содрать! В результате мужчина уехал в городскую больницу. Его прооперировали в тот же день, пять суток он пролежал в реанимации из-за начавшейся полиорганной недостаточности.

Другой пример. У молодого человека — повреждение сухожилия сгибателя на большом пальце ноги. Он пришел на повторный прием. В его случае нужно сшивать связку — расхождение большое. То есть давать направление на операцию. А тут снова физио и капельницы и ни слова о настоящем лечении!

И наконец, история женщины из Узбекистана. Три недели назад она пришла с повреждением внутренней

боковой связки коленного сустава, ей сразу наложили циркулярный гипс. Во-первых, гипс был наложен в неправильном положении. Во-вторых, циркулярную повязку давно запрещено накладывать при острой травме: есть вероятность развития отека и гангрены. Все, что ей было нужно, — это либо ортез (съёмная повязка), либо правильно наложенная гипсовая повязка, костыли и последующий мониторинг состояния. А ей, помимо перечисленных нарушений, назначают капельницы и осмотр гинеколога! И насчитывают за это бесполезное лечение 37 тысяч рублей.

— Разве трудно поймать такого врача за руку? Ведь ты приходишь с конкретными жалобами и ожидаешь конкретного результата...

— Клиника, повторюсь, специализируется на патологиях опорно-двигательного аппарата, неврологии. Огромное количество людей приходит на обследования с распространенными заболеваниями — остеохондрозом, болями в спине, невропатиями, заболеваниями сосудов. Это не острый аппендицит. Жалобы, с которыми приходят люди, не приводят на данном этапе к инвалидности. Какие-то нарушения, конечно, врачи клиники могут и исправить. Но при этом больной выкинет впустую много денег и времени. О полноценном лечении тут речи нет.

— Чем закончилось ваше сотрудничество?

— Мне повторили: «Если вы будете назначать все дополнительные обследования, мы сработаемся». Самое печальное, что эти медики воспринимали такое положение дел совершенно естественно, как норму. Какая тут врачебная этика? Только прибыль! Мы не сработались.

— Почему врачи, по вашему мнению, соглашаются на такие условия? И какие сферы медицины наиболее страдают от такого подхода?

— Часто это начинающие доктора: рынок врачей в городе все-таки перенасыщен. А также те опытные медики, которые, к сожалению, в приоритет ставят не здоровье больного, а заработок. Что касается специализации клиники, то в первую очередь это неврология, ортопедия, гинекология, флебология: в этих сферах нужно быть особенно осмотрительным.

— Как уберечься от недобросовестных докторов? Как отличить профессионала от шарлатана?

— Если налицо признаки агрессивного маркетинга — это повод насторожиться. То есть зомбирование, запугивание: «Если не согласитесь, возможны серьезные осложнения» и так далее. Привлечение скидками, слоганами вроде «Только сегодня!», «Только у нас!». Излишняя нагруженность обследованиями, диагнозами, витиеватость в общении на приеме. Диагноз всегда лучше перепроверить. Услышать второе и третье мнение, изучить вопрос самому. И только по совокупности разных точек зрения принять окончательное решение о лечении.

Беседовал Сергей ПРУДНИКОВ
Рисунок Михаила ЛАРИЧЕВА

В следующих номерах мы расскажем о работе частных стоматологических клиник Петербурга.

