Вам ехать или шашечки?

СЕГОДНЯ У ПАССАЖИРА ЕСТЬ ВЫБОР: НИЗКИЕ ЦЕНЫ ИЛИ БЕЗОПАСНОСТЬ

В нынешнем году в новогоднюю ночь заказ такси обошелся вашему корреспонденту в 500 рублей, тогда как годом раньше — в 800 рублей! При заказе я назвала номер дисконтной карты, которую мне выдали бесплатно вместе с билетом на сеанс в кинотеатре. Дисконтную карту другой компании, предоставляющей услуги такси, я получила на улице из рук человека, который раздавал эти карты всем желающим.

МИНИМАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ПОЕЗДКИ — ОТ 150 РУБЛЕЙ

— Слишком много компаний такси расплодилось на рынке Петербурга, между ними идет острая конкурентная борьба, — пояснил Игорь Рудый, генеральный директор одной из таких компаний, которая начала существование год назад и сегодня занимает примерно 20% рынка услуг такси. — Поэтому и цены такие низкие. Сегодня минимальная стоимость поездки по городу начинается от 150 рублей, тогда как год назад меньше чем за 220 рублей никто бы не поехал.

Вот парадокс: все дорожает, а такси дешевеет. По данным комитета по транспорту, сегодня в городе насчитывается более 180 официальных таксомоторных компаний и более 13 тысяч машин «с шашечками». В конце 2011 года федеральный закон обязал частных перевозчиков получать лицензии, то есть правила, по которым существует таксобизнес, несколько упростились. С тех пор количество официально работающих такси выросло более чем в два раза. Теперь горожанам впору и в булочную на такси ездить. Однако не все столь радуж-



Сегодня в Петербурге насчитывается более 13 тысяч машин «с шашечками».

но, как может показаться на первый взгляд.

На днях девушка — водитель такси, подвозившая меня до дома поздним вечером, призналась, что она вторые сутки за рулем. И поспать ей удалось прямо в автомобиле всего часа три. Работает эта девушка на собственной машине.

— Вы от какой компании заказывали?— спросила она меня, чем очень удивила.

Как выяснилось, на петербургском рынке старые добрые таксопарки теснит новая форма организации перевозок пассажиров: диспетчерские системы, которые раздают заказы для водителей-частников с личными автомобилями. То есть создаются компании, у которых в штате нет водителей. Зато целый штат диспетчеров. У них имеются координаты водителей, работающих на своих машинах, которые заключают договор сразу с несколькими подобными компаниями, поэтому любая диспетчерская может передать им заказ. Часть водителей работают на автомобилях из автопарка диспетчерской структуры, которые сдаются им в субаренду. Водители оплачивают бензин и 50% от суммы заказа, для частников на собственных машинах этот процент ниже.

ЕСЛИ СЛОМАЕТСЯ НАВИГАТОР, ВАС МОГУТ УВЕЗТИ В ДРУГУЮ СТОРОНУ

— Диспетчерские компании несут затраты только на сервер и операторов. Они избавлены от проверок, налогов, медицинского тестирования водителей, не несут ответственности за ДТП, страховки, — поясняют метод работы диспетчеров их конкуренты из компании «Такси 068». — Поэтому их преимуществом являются низкие цены. Но при этом пассажиры должны помнить, что, заказывая такси через диспетчерскую службу, они садятся в машину, которая не прошла нормальный техосмотр перед выездом на смену, и состояние водителя также практически вне контроля.

Однако тем самым, как ни странно, решается и вопрос кадров. Водителям диспетчерские службы дают зарабатывать до

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ ТАКСИ, О КОТОРЫХ НУЖНО СООБЩАТЬ ЗАРАНЕЕ

- Можно курить в салоне.
- Оплата картой.
- Водитель женщина.
- Водитель с английским (плюс 200 руб.).
- Пустой багажник.

выпил на вечеринке).

- Встреча с табличкой (плюс 150 200 руб.).
- Детское кресло (плюс 100 руб.).
- Курьерская услуга (плюс 150 руб.).
- Животное в салоне (плюс 100 руб.).
- Трезвый водитель (услуга предполагает вызов трезвого водителя, чтобы доставить клиента и его автомобиль в нужное место, если клиент, допустим,

100 тысяч рублей в месяц, тогда как в автопарках зарплаты колеблются от 30 до 50 тысяч рублей. В то же время если таксопарки требуют от водителей знания города, то диспетчерские службы принимают на работу всех подряд. Поэтому, если вдруг сломается навигатор, вас могут увезти в другую сторону.

Классические таксопарки стремятся противопоставить экспансии диспетчеров высокое качество обслуживания, но в ценах проигрывают, поэтому конкурировать им с новыми структурами достаточно труд-

